



التقييم العقاري وإدارة الأملاك

| بتاريخ | اماكن الإنعقاد | الرسوم (\$) | احجز مقعدك |
|----------------------------|----------------|-------------|--------------------------|
| ١١ ديسمبر - ١١ ديسمبر ٢٠٢٥ | البحرين | ٢٩٠٠ | سجل الآن |

الأهداف :

- إكساب المتدربين المهارات الخاصة و المعارف الخاصة بإدارة الأملاك العقارية
- التعرف علي أنواع إدارة الأملاك
- تهيئة مهارات المشاركين في عهلية إعداد خطة إدارة عقار معين
- إكساب المتدربين المهارات الإبداعية في مجال التقييم و التثمين العقاري.
- رفع مستوى القدرة الإنتاجية لدى المتدربين.
- التعرف على مفاهيم و أسس التقييم و التثمين العقاري.
- التعرف على عناصر التقييم و التثمين العقاري.
- تنمية معرفة النواحي القانونية في المجال العقاري.
- زيادة مهارات المتدربين للوصول الى التقييم و التثمين الدقيق.

المستهدفون :

- الشركات الإستثمارية في المجال العقاري

- مديري إدارة المجمعات العقارية
- شركات و مؤسسات تطوير اللرض الخامر
- رجال الاعمال العقاريين
- اصحاب و موظفي المكاتب العقارية
- مديرين و موظفين المبيعات العقارية

المحتويات :

اليوم الاول :

- أنواع إدارة الأهلك العقارية ومجاللتها في السوق
- مسؤوليات ومهام مدير الأهلك العقارية.
- اللتجاهات اللقتصادية العالمية.
- الهدخل إلى سوق اللبجارات.
- كيفية إعداد خطة للإدارة العقار (المركزات الثلث الرئيسية للإعداد الخطة)

اليوم الثاني:

- الخطوات العشر للإعداد الخطة الإدارية للإدارة العقار.
- المهارات الضرورية لمدير الأهلك العقارية.
- كيف تعمل إتفاقية قانونية سليمة مع مالك العقار ؟
- كيف تعمل إتفاقية قانونية سليمة مع المستأجر ؟
- إدارة الأهلك وتقييم العقارات

اليوم الثالث:

- الللية الصحيحة للستلام عقار من مدير أهلك سابق.
- آلية عمل خطة تسويقية لتشغيل العقار بالكامل.
- كيفية جذب المستأجر النموذجي؟ وكيفية الحافظة عليه ؟

اليوم الرابع :

- النظر الداخلية الواجب توافرها في منشأة إدارة الأملاك العقارية.
- كيفية إعداد ميزانية فعالة لإدارة الأملاك العقارية وأنواعها.
- الطريقة النموذجية للتحكم في المصروفات على المنتجات العقارية

اليوم الخامس:

- الطرق المهيمة لتحصيل الإيجارات دون عناء.
- النسلوب النمئل للإشراف على الأملاك العقارية.
- آلية التلخص من إدارة عقار غير مجدداقتصادياً.
- تطبيقات وتهارين عملية حول إدارة الأملاك العقارية وتشمل:-

1. تحرير العقود.
2. التلاطب مع المستاأر النموذجي.
3. التلاطب مع مستأجر مشاكس.
4. الرد على مشكلة واقعة لمستاأر.
5. التأكء من إتمام عملية الصيانة بنجاح.


- تقييم العقارات
- الفرق بين التقييم و التثمين العقاري
- قواعد و اسس التقييم الدولي للعقارات
- اساليب التقييم العقاري
- انواع التقييم و التثمين العقاري
- انواع التقارير العقارية
- تقارير التقييم العقاري.
- نماأء التقييم العقاري.
- جهات اعتماد المقيمين العقاريين
- التقييم العقاري الدولي.
- إدارة الأملاك وتقييم العقارات
- التقييم العقاري التجاري.
- التقييم العقاري السكني.
- وثيقة التقييم و التثمين العقاري
- فرص اللستثمار المتاحة من خلال وثيقة التقييم
- التحليل التسويقي للوصول و المنتج العقاري
- الوصف القانوني للعقار

- حقوق الغير في العقار المستهدف
- العناصر المؤثرة في تقييم العقار
- تفاصيل تحديد المجال الخاص بالتقييم
- كيفية زيادة المبيعات العقارية عن طريق التقييم العقاري

أساليب التدريب

- المحاضرات القصيرة
- النقاش والحوار
- التمارين الجماعية والفردية

00201126467555 

info@bptcenter.com 

www.bptcenter.com 