



## التطوير المتقدم والابداع القانوني للقانونيين وأعضاء الادارة القانونية

بتاريخ	اماكن الإنعقاد	الرسوم (\$)	احجز مقعدك
٠٤ فبراير - ٠٨ فبراير	القاهرة	٢٩٠٠	<a href="#">سجل الآن</a>

### الاهداف:

- **مما لاشك فيه وبلا هرية فإن العمل القانوني في أي شركة أو مؤسسة أو وزارة أو مصرف أو مكتب إستشارات قانونية، أعمال المحاماة والجهات القضائية المختلفة يهتل حجر الزاوية وإن شئنا الحقة نقول أنه يهتل رهانة الميزان لإدارة تلك الجهات، لأنه كلما كان العمل أيا كانت طبيعة يستند الى قواعد وأصول تستهد من النصوص وللاحكام والقواعد القانونية كلها جاء هذا العلم صحيحا ومنتجا لأثاره ومحققا لأهدافه.**
- **من أجل ذلك بتعين تنهية مهارات القانونيين بهذا العمل القانوني في شتى مناحى الجوانب القانونية التي يقوهمون بهمارستها سواء في الإدارات القانونية أو الشؤون الإدارية العقود وغيرها من القطاعات والإدارات والمكاتب الإستشارية وأعمال المحاماة والمحاكم النيابة.**
- **وإنه لم الثابت أن الأنشطة القانونية في أي إدارة لاتخرج عن الأنشطة المتعلقة بفنون الدفاع في العاوي القضائية وأسلوب إعداد الهذكرات والمستندات خاصتها، وتقدير الرأي القانوني في مسألة معينة، ناهيك عن أساليب إعداد ومراجعة العقود وبحث التظلمات وإصابات العمل والقرارات التي تتخذها الجهات الإدارية المختلفة والأعمال القانونية باللجان على إختلاف أنواعها.**

### الاهداف التفصيلية:

تتمية وتطوير المهارات القانونية لدى الفئات الثمانية مسبقة الإشارة والعمل على ترسيخ أساليب العمل القانوني بها يضمن تحقيق الأهداف المرجوة في ظل المستجدات من نظم العولمة والخصخصة والتحكيم التجاري الدولي الإلكتروني وبرز هابيين النظرية والتطبيق في كافة الأعمال القانونية سألقة البيان

## المستفيدون:

- مدراء الإدارات القانونية والشؤون الإدارية وشؤون الموظفين
- أعضاء الإدارات القانونية بالجهات منقدهة الذكر
- أعضاء النيابة العامة والنيابات المتخصصة
- المحامون بهكاتب المهامة
- الباحثون القانونيون بالجهات المختلفة
- المستشارون القانونيون بالجهات والهكاتب المختصة
- المختصون بإدارة العقود وشؤون الموظفين
- القانونيون بهينات قضايا الدولة (قضايا الكوهمة)

## محتويات البرنامج:

### الوحدة الأولى:

#### مهارات وفنون الدفاع أمام المحاكم الجنائية الهدنية

- مهارات وفن الدفاع أمام المحاكم الجنائية
- المهامة فن وعلر
- المهامة همنة الجبابة
- مفهوم المرافعة
- الشروط العامة في المرافعة
- مبادئ المرافعة وعناصرها أساليب المرافعة التطبيقية
- أحكام المرافعة
- مقومات المرافعة الجيد كيفية قهر القلق عند المرافعة
- أسلوب صياغة مذكرات القضايا
- كيفية إعداد صحف الدعوي وصحف الاستئناف والطعن
- هن هو القائد وهن هو الهدير

- القيادة وأنهاطها
- المهارات المشتركة للقادة
- العواهل التي تحد من فاعلية القيادة
- دليل القيادة الناجحة
- معايير اختيار الهدير الكفاء
- الأستراتيجية التي يجب أن يتبعها الهدير
- التنسيق والأتصال
- كيفية توفير الوقت للعملية الإدارية
- أخطاء الهدير وكيفية تجنبها
- التفويض وقواعده
- شروط تفويض السلطة
- درجات التفويض
- التفاوض الفعال المبادئ والشروط
- خصائص التفاوض ومحددات نجاحه
- خطوات عملية التفاوض
- استراتيجيات التفاوض

## الوحدة الثانية:

مهارات الهدير القانوني الكفاء والأخطاء الشائعة التي يقع فيها والأساليب الحديثة لتجنبها:

- تكتيكات التفاوض
- طرق تدريب فريق التفاوض
- هائدة التفاوض وأنواعها
- السلطة المختصة بالإحالة للتحقيق والسلطة المختصة بإجرائه
- أثر ازدواج سلطة التحقيق
- القيود الواردة على سلطة الإحالة
- التكليف بالحضور للتحقيق وأحكامه
- تدوين التحقيق ومبادئه
- هل يشترط الاستعانة بكاتب للتحقيق
- الضوابط الحاكمة لمحضرات التحقيق
- كيفية إعداد مذكورة التصرف في التحقيق
- أسلوب فحص وثائق ومستندات التحقيق
- المعاينة كأحد إجراءات البحث عن الأدلة

- أساليب سماع شهادة الشهود
- إجراءات التفتيش
- أعمار الخبرة
- الإسجواب والواجهة
- الاستعانة بالجهات الأمنية في جميع الاستدلالات
- سلطة التصرف في التحقيق
- أوجه التصرف في التحقيق
- الحفظ المؤقت للتحقيق وحالاته وأثاره
- الحفظ القطعي للتحقيق وحالاته
- ضوابط الإحالة الى المحاكمة
- أهمية العقود في ظل تنظيم الولاية
- متى تظهر أهمية وقيمة العقد
- أنواع وتقسيمات العقود
- مرحلة ما قبل إبرام العقد وخصائصها
- مرحلة صياغة العقد وأهميتها
- مرحلة تنفيذ العقد كما القانون
- خصائص صياغة العقد
- كيفية تدرك الأخطاء في صياغة العقد

## الوحدة الثالثة:

### كيفية إجراء التحقيق باقتدار

## الوحدة الرابعة:

### مهارات التعاقد وأساليبه ومشكلاته العملية:

- عقد البيع الدولي وأحكامه
- كيفية إدارة العقد الخارجي
- الاعترافات الاستئنافية وخطابات الضمان وأهميتها في تنفيذ العقد الخارجي
- أساليب التعاقد السبعة
- المناقصة العامة وأحكامها
- المناقصة المحدودة والمناقصة المحلية
- الممارسة العامة والمحدودة

- الأهر المباشر وأواهر التكليف
- المسابقة وأحكامها
- المشكلات العمليه في عمليه التعاقد وأساليب حلها
- تعريف القرار الذي تتخذه الإداريه
- الأركان التي يؤسس عليها الأهر أو القرار الإداري
- الأواهر الإداريه (اللوائح)
- الأواهر الإداريه
- الفرديه (القرارات الفرديه)
- كيفيه صياغة القرار ومراجعتة بأحتراف
- الفرق بين التفويض والإنبابه والحلول في القرارات
- الفرق بين التكليف والندب
- سحب القرار الإداري وأحكامه
- إلغاء القرار الإداري وقواعده
- والفرق بين سحب القرار وإلغائه
- هل يجوز تصحيح قرار معيب بقرار لاحق
- كيفيه تنفيذ القرارات وإهتياز جهات الإدارة في ذلك
- الهده القانونيه التي يجوز فيها سحب القرارات
- القرارات التي يحبها دون التقيد بهده زهنيه
- رقابه القضاء على القرارات رقابه مشروعيه
- الفرق بين القرار الباطل والقرار المنعدم
- القرارات والأعمال التي لاتخضع لرقابه القضاء
- القواعد القانونيه للعلم اليقيني والعلم الظني بالقرار
- أسلوب بحث التظلم وقواعده
- الهدد القانونيه لبحث التظلم
- كيفيه عرض مخرطة بنتيجه بحث التظلم على صاحب الصلاحيه
- هدي جواز التظلم من ذات الموضوع

## الوحده الخامسه:

طيفيه إعداد ومراجعة القرارات والأسلوب النهوذي لبحث التظلمات بشأنها

## أساليب التدريب:

## المحاضرات النقاشيه:


وتهدف إلى نقل المفاهيم الفلسفية والمعارف الأكاديمية إلى المشاركين بها يساعدهم على تكوين الإطار المعرفي الذي يهكن الانطلاق منه لبناء المحاور الأساسية التي ينطلق منها البرنامج.

## المناقشات الجماعية:

وتهدف إلى تبادل الخبرة والمعرفة بين منفذ البرنامج والمشاركين فيه، وبها يساهم في تكوين ثقافة مشتركة بين الجميع تسمح بعد ذلك بنقل تلك الثقافة إلى الواقع التطبيقي في شكل برنامج عمل تطويري للتطبيق السليم للمنظومة التدريبية.

## ورش العمل:

وتهدف إلى توجيه المشاركين في مجموعة من الورش التدريبية التي يسعى من خلالها المدرب Plan Action إلى ترجمة الموضوعات التي يدور حولها البرنامج في شكل خطة عمل تطويرية نتيجتها دليل تطبيقي يهكن للمشاركين الاسترشاد به في عملية نقل أثر التدريب إلى الواقع العملي وبها يظهر في شكل نتائج ملموسة على الأداء الكلي.

00201126467555 

info@bptcenter.com 

www.bptcenter.com 