



## التعامل مع العملاء صعيبي المرأس

بتاريخ	اماكن الإنعقاد	الرسوم(\$)	احجز مقعدك
٧ - ١١ أبريل ٢٠٢٤	دبي	٢٩٠٠	<a href="#">سجل الآن</a>

### أهداف البرنامج:

في نهاية هذه الدورة سيكون كل مشارك على معرفة بالموضوعات التالية:

- تعريف المشاركين بالمفاهيم و الأساليب الحديثة في الاتصال والتعامل الإنساني .
- تنمية مهارات المشاركين في الاتصال والتعامل مع الآخرين والعملاء .
- تمكين المشاركين من تحليل وتقدير أنماط اتصالهم وتعاملهم مع الآخرين والعملاء .
- تطوير الإتجاهات في التعامل مع الآخرين والعملاء .
- التعرف على معوقات التعامل والتوصيل الأساليب للتغلب عليها .
- صقل و تطوير مهارات المشاركين الخاصة بالتعامل مع الانماط المختلفة للعملاء.
- استخدام الأسلوب المؤثر في التعامل مع الشخصيات الصعبة من العملاء والزملاء في العمل .
- ممارسة بعض التطبيقات العملية التي تضمن التعامل المتميز مع الشخصيات الصعبة للعملاء وسبل المحافظة عليهم .

### المحتويات:

## **المحور الأول : الأتصال وأهميته في التواصل مع العملاء:**

- عملية الاتصال من حيث :
- المفهوم و الأهمية و الأهداف .
- أنواع الاتصال اللغطي و غير اللغطي .
- أنهاط الاتصال و التعامل الإنساني .
- أدوات و وسائل الاتصال الفعال .
- العوامل المؤثرة على الاتصال .
- معوقات الاتصال .
- سبل التغلب على معوقات الاتصال .
- مشاكل تقييم الأداء وإستراتيجيات حلها .

## **المحور الثاني : السلوك الإنساني الإيجابي ومدى تأثيره في العميل صعيبي المراس:**

- السلوك الإنساني من حيث:
- تحليل التفاعل الإنساني المتعلق بحالات الذات الثلاثة
- المحور الثالث : أنهاط شخصية العملاء صعب المراس
- أنهاط التفاعل الثلاثة
- الجوانب السلوكية في الاتصال المتعلقة بكل من :
- الإدراك
- أنهاط الشخصية
- الأخلاقيات والقيم .

## **المحور الثالث : الانهاط المختلفة لشخصيات العملاء:**

- الأنهاط المختلفة لشخصيات العملاء
- تحليل بعض أنهاط هذه الشخصيات
- كيفية التعامل مع الشخصيات الصعبة

## **المحور الرابع : استراتيجيات التعامل مع الشخصيات الصعبة:**

- استراتيجيات إدارة الشخصيات الصعبة وطرق المحافظة عليهم.
- وصايا وإرشادات في التعامل المتميز مع الشخصيات الصعبة.
- دور الاتصال غير اللغطي في الفهم والاستجابة لرسائل الشخصيات الصعبة.

## **المحور الخامس : أمثلة عن الشخصيات صعبة المراس:**

- **الشخصية الدبابة**
- **الشخصية المنفرجة**
- **الشخصية المرتابة**
- **الشخصية الترجسية**
- **الشخصية العنيدة**
- **الشخصية المكتيبة**
- **الشخصية العصبية**

## **أساليب التدريب:**

- **المحاضرة القصيرة**
- **النقاش و الحوار**
- **العمل ضمن مجموعات**
- **التمارين الجماعية**

00201126467555   
info@bptcenter.com   
[www.bptcenter.com](http://www.bptcenter.com) 